

Die Coaching-Themen für Profis:

Physiotherapie heute

- Grundlagen der Physiotherapie nach diqp

Fit für den Beruf

- Umgang mit Verordnungen – Rezepte richtig handhaben

Vertiefung fachspezifischer Kenntnisse

- Neuroorthopädie nach Gabriele Kiesling

Prävention

- Salutogenese nach Aaron Antonovsky

Qualitätsmanagement gemäß IQH

Kommunikation

- Kommunikationstraining und professionelle Gesprächsführung (u. a. Reinke-Rhetorik) Trainingsblock 1 und 2
- Kommunikationstraining und professionelle Gesprächsführung (u. a. Reinke-Rhetorik) Trainingsblock 3

Zeit- und Selbstmanagement

- Fallbeispiel Praxistag

Praxisorganisation

- Informationsschreiben für Privatpatienten zur Verordnung gezielter Krankengymnastik
- Informationsschreiben für Patienten zu Spezialtherapien

BWL für Physiotherapeuten

- Terminplaner
- Jahresabschlussvergleiche

Rezeptionsarbeit

- Patientenorientierter Empfang
- Individuelle Terminabsprache
- Karteikartensystem nach THEORG
- Abrechnung GKV, PKV
- Statistik
- Aus Patienten Kunden machen

Marketing

- Praxismarketing nach Prof. Riegel
- Verkaufen und Kommunikation

PR

- Öffentlichkeitsarbeit und PR in der Praxis Kiesling
- Patientenzeitung, Praxispostkarten etc.
- Physiocheck und Gutachten
- Physiotraining